



CATÁLOGO INSTITUCIONAL / AMÉRICA LATINA

Abertura de mercados para a cadeia da construção.

Inteligência de mercado, estruturação e execução comercial.

PORTUGUÊS / SETEMBRO 2026
CIVILTALKS.COM

02

O PAPEL DA CIVILTALKS

A expansão precisa fazer sentido para a sua empresa.

Inteligência de mercado, estratégia de entrada e execução comercial para a construção civil latino-americana.

Construímos acesso com fundamento.



PARA QUEM TRABALHAMOS

O ponto de partida acompanha a maturidade do negócio.



Avaliar uma entrada



Estruturar a atuação



Desenvolver presença

Fabricantes, fornecedores e empresas de tecnologia para a construção.



MÉTODO CIVILTALKS

Seis movimentos. Uma jornada de análise à execução.

01



Diagnosticar

02



Arquitetar

03



Acessar

04



Operar

05



Converter

06



Aprender

Cada movimento produz uma entrega e prepara uma decisão.

04

DIAGNOSTICAR

**Entender a empresa
antes de recomendar
um mercado.**



Oferta



Economia



Capacidade



Direção

**Oferta, economia, capacidade e direção
relacionadas à demanda do mercado.**

05

ARQUITETAR

Definir compradores, canais e condições de atuação.



Comprador
e valor



Canal e
econômica



Entrega e
continuidade

> Plano de entrada com proposta de valor,
canais e marcos.



06

ACESSAR E OPERAR

Gerar demanda a partir de necessidades concretas.



Selecionar



Abrir conversas



Qualificar



Manter
continuidade



07

CONVERTER E APRENDER

Conduzir a negociação e preparar a continuidade.



Formalização



Atendimento



Aprendizado
do mercado

Da negociação ao pós-venda, com análise contínua dos resultados.

08

EXPERIÊNCIA DE TRABALHO

Sua empresa acompanha as decisões e a execução.



Entrada preparada



Interlocutor responsável



Participação nos pontos-chave



Acompanhamento e ajustes



Mostrar o avanço. Explicar o que ele significa.



Conhecimento
de mercado

128

RELATÓRIOS



↑ 36%

VS. PERÍODO ANTERIOR



Desenvolvimento
comercial

64

EMPRESAS
ATIVAS



78%

DE ENGAJAMENTO



Evolução das
oportunidades

312

OPORTUNIDADES
ACOMPANHADAS



↑ 52%

VS. PERÍODO ANTERIOR



Resultados
econômicos

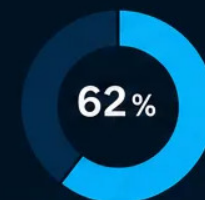
R\$ 240

MILHÕES

EM CONTRATOS
E RECEITA GERADA

↑ 29%

VS. PERÍODO ANTERIOR



62%

TAXA DE
CONVERSÃO

A confiança se constrói na forma de trabalhar.



**Informação
com origem**



**Compromissos
compatíveis**



**Respeito nas
relações**



**Responsabilidades
delimitadas**

11

PRÓXIMO PASSO

Apresente seu projeto de expansão.

Compartilhe sua empresa, portfólio e os mercados de interesse.



info@civiltalks.com
www.civiltalks.com

Inteligência para **entrar**.
Estrutura para **desenvolver**.